

Nominiert für den Innovationspreis Berlin Brandenburg 2021

Name des Unternehmens: HPS Home Power Solutions GmbH

Titel der Innovation: picea

Kurzbeschreibung: picea ist das weltweit erste marktreife Produkt, das eine ganzjährig CO₂-freie und unabhängige Stromversorgung für Einfamilienhäuser ermöglicht. Mithilfe von Wasserstoff wird Solarüberschuss aus dem Sommer für den Verbrauch im Winter gespeichert. Neben der Deckung des Haushaltsstrombedarfs wird zusätzlich die Abwärme als Heizwärme dem Haus bereitgestellt und reduziert so die Heizkosten. picea ist ein integriertes System und beinhaltet alle Komponenten wie Batterien, Brennstoffzelle und Elektrolyseur.

Status der Innovation: Ist bereits am Markt

Innovationshöhe: Die Innovationsleistung besteht in der Entwicklung des All-in-One Produktes picea, das erstmalig eine saisonale Energiespeicherung ermöglicht. Komponenten von picea, wie Brennstoffzelle, Elektrolyse und ein integriertes Lüftungsgerät sind Eigenentwicklungen mit erhöhter Effizienz und Lebensdauer für den Einsatz in der Hausversorgung. In einem Joint Development wurde ein Wasserstoffkompressor für den kleinen Leistungsbereich mit Zertifizierung und geringen Geräuschemissionen exklusiv mit und für HPS entwickelt. Darüber hinaus wurden alle Technologien zum ersten Mal in einem kompakten serienreifen Gesamtsystem bereitgestellt. Mit einem selbst entwickeltem proprietären prädiktiven Energiemanagement werden die Kurzzeit- wie Langzeitspeicherung optimal gesteuert.

Nutzen für die Region: HPS ist ein weltweit führendes Technologieunternehmen mit Zukunftsmärkten in Deutschland, Europa und der Welt. HPS verfügt über eine große Entwicklungsabteilung, die weiterhin an picea und zukünftigen Produktgenerationen arbeitet. Neben den administrativen Bereichen bildet HPS auch den Vertrieb, Marketing, Produktmanagement sowie Einkauf, Installation und Kundenservice selbst ab. Außerdem befindet sich die Prototypenfertigung in Adlershof. Es gibt mehrere Patente, die Technologien innerhalb von picea schützen. HPS bezieht mehrere am Standort ansässige Unternehmen als Dienstleister in der Wertschöpfung mit ein. Das Geschäftsmodell basiert auf dem Produktverkauf von Ganzjahres-Energiespeichern für Endkunden. Eine weitere Geschäftsaktivität besteht aus dem Second Level Support für B2B-Fachpartner.

HPS kooperiert bereits heute auch mit Energieversorgern, z. B. GASAG, um ein dezentrales Energieangebot von Versorgungsunternehmen an deren Kunden zu ermöglichen. picea eröffnet damit Energieversorgern Wertschöpfung über den Verkauf von Strom, Wärme und Netzdienstleistungen sowie Energiehandel.

Kontaktdaten:

HPS Home Power Solutions GmbH
Herr Paul Skupski (Marketing Manager)
Carl-Scheele-Str. 16
12489 Berlin
(030) 235914 605
paul.skupski@homepowersolutions.de
www.homepowersolutions.de